

3^{ème} DEGRE DE L'ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL « VENDEUR-VENDEUSE »

La section « Vente », une réponse aux exigences du monde du travail

Les employeurs de la distribution demandent une polyvalence et une mobilité dans le travail. Celles-ci ne sont possibles qu'avec l'appui d'un savoir-faire dans l'agencement du magasin, la promotion des marchandises et la présentation des produits.

Nous préparons donc nos élèves à l'exécution des différentes tâches demandées à un vendeur.

- Il est chargé de mettre les articles en rayon, de recevoir les clients, de déceler leurs besoins, de les conseiller, d'argumenter en faveur des produits, de conclure la vente et de gérer la caisse
- Il sera également responsable de la gestion des stocks, de l'étiquetage, de la surveillance du magasin, du réassortiment, des commandes, des inventaires
- Il sera capable de réaliser une vitrine et une tête de banc dans une surface de distribution spécialisée avec un budget imposé

Les principaux objectifs de la section sont les suivants :

- Rendre nos élèves plus compétitifs sur le marché de l'emploi
- Leur faciliter la gestion d'un magasin
- Faire acquérir des connaissances approfondies en étalage, publicité et décoration, pour qu'ils puissent mettre en valeur une idée, un produit ou un espace intérieur tel que magasin, podium, etc

Une pédagogie adaptée permet d'atteindre ces objectifs :

- Les élèves participent durant l'année scolaire à quelques activités « extra – murs »
- Des stages en entreprises permettent de confronter les élèves avec les exigences du monde du travail
- Utilisation du matériel informatique dans les cours de gestion et d'étalage

Formation commune :

- Français	4h
- Langue Moderne 1 (Ndls)	2h
- Formation historique et géographique	2h
- Formation sociale et économique	2h
- Formation scientifique	2h
- Education Physique	2h
- Religion catholique	2h

5^{ème} 6^{ème}

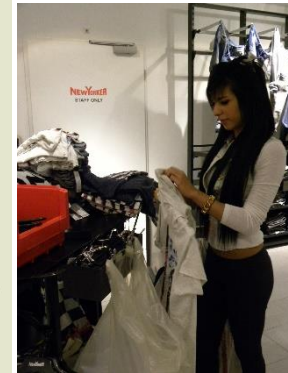
Option de base groupée :

- Art de la vente	4h	3h
- Gestion informatique	4h	4h
- Etalage-Promotion des marchandises	4h	4h
- Activités d'insertion professionnelle (AIP)	2h	2h
- Langue Moderne 2 (Agls)	2h	2h
- Stages*	2h	4h

* Les stages et AIP seront organisés semestriellement à raison de 4h en 5^{ème}
Les stages seront organisés semestriellement à raison de 8h en 6^{ème}

3^{ème} DEGRE

VENDEUR-VENDEUSE



**INSTITUT NOTRE-DAME
ENSEIGNEMENT SECONDAIRE**

Rue de Bruxelles, 97
6220 FLEURUS

Tél : 071/82.31.80 - Fax : 071/82.31.82

<http://www.indfleurus.net>

E-Mail : info@indfleurus.net

